

Vakspecialist ondernemer

Beroepsbeschrijving

Een vakspecialist ondernemer bereidt zich heel goed voor op het voor eigen rekening en risico gaan ondernemen op basis van een vakspecialisme. Het gaat meestal om een kleine onderneming. De kern van het ondernemen is het (online/offline) verkopen van producten en/of het verlenen van diensten. Het ondernemen kan plaatsvinden in verschillende bedrijfstakken, verschillende branches, verschillende landen, met verschillende focus en met verschillende verdienmodellen. Ondernemingen kunnen zich op verschillende manieren richten op klanten en/of doelgroepen, zoals business-to-consumer (b2c), business-to-business (b2b), maatschappelijk verantwoord ondernemen of innovatief ondernemen. Hierbij is het vanuit ondernemerschap belangrijk om op wensen en behoeften van klanten aan te sluiten, door waarde toe te voegen. Voor continuïteit van een onderneming is groei nodig op de gebieden vakkennis, vaardigheden, gedrag en (werk)ervaring.

Kerntaken en werkprocessen

Geeft invulling aan een businessmodel

- Kiest een rechtsvorm voor ondernemen en maakt hiervoor een financieel plan
- Kiest kanalen en klantrelaties van de onderneming
- Schrijft een businessplan
- Selecteert een klantsegment en werkt de waardepropositie van de onderneming uit

Voert operationele processen in een onderneming uit

- Bouwt een zakelijk netwerk op
- Koopt producten en/of diensten
- Verkoopt producten en/of verleent diensten
- Voert marketing- en communicatieprocessen uit

Sectorkamer handel

Crebo

25997

Niveau

4

In deze leaflet beschrijven we de inhoud van een mbo-beroep. Zo weet u wat u van iemand mag verwachten die gediplomeerd is in dit vakgebied.